

MADE IN RETAIL

WWW.MADEINRETAIL.FR



EXTERNALISEZ
vos développements succursales et franchisés

Pourquoi Made In Retail ?

-

Spécialiste du commerce associé et du développement commercial

Made In Retail accompagne les enseignes de la mode dans le développement de leur réseau de points de vente.

> En recrutant vos futurs partenaires en franchise, commission affiliation, concession.

> En recherchant et négociant les meilleures implantations pour vos futurs points de vente succursales.

MADE IN RETAIL

WWW.MADEINRETAIL.FR



Notre différenciation ?

- > Des compétences issues du top management du développement commercial des enseignes textile
- > Nos solutions basées sur une méthodologie éprouvée et s'appuyant sur un large réseau de professionnels, nous permettent de proposer une offre très souple et sans engagement financier, entièrement rémunéré à la réussite.



• Gilles Cagniard •

Fondateur de Made In Retail

Directeur Commercial et Développement de La Cie des Petits (5^{ème} enseigne nationale mode enfant) :
Développement et gestion et d'un parc mixte de 150 magasins France et international (Franchises - Affiliés - Succursales)

Autres références : Kookaï, Sergio Tacchini, Best Mountain, Groupe Salmon Arc en Ciel



• Jérôme Lapegue •

Fondateur associé de Made In Retail

Directeur commercial Wholesale et Franchise d'Esprit : Recrutement et gestion du réseau de plus de 120 franchisés.

European Retail : Manager marques sportwear.

Autres références : Vanessa Bruno, Bensimon, Quiksilver





Externalisez le développement de votre réseau de magasins

Pour amorcer votre développement ou renforcer vos équipes internes nous avons conçu un ensemble de services qui prend en compte l'intégralité ou une partie du processus de développement de votre parc de magasins.

Bien plus qu'un simple sourcing des candidats ou des emplacements, nous conseillons nos clients sur la pertinence économique et financière des partenaires recrutés et des emplacements commerciaux proposés.



*“ La réactivité
fait partie de l’ADN
de notre équipe. ”*

Notre offre de services

-

- > Identifier, recruter et accompagner vos futurs candidats franchisés ou affiliés dans leur projet de partenariat avec votre enseigne.
- > Rechercher et négocier les meilleures implantations pour vos futurs points de vente succursales.

Nos valeurs

-

- > **Ecoute et dialogue** : Pratiquer l’écoute active du marché et instituer un dialogue franc avec nos clients.
- > **Confiance** : Impartialité, honnêteté et intégrité sont les valeurs de bases sur lesquelles nous fondons notre relation de confiance.
- > **Conseil** : Proposer des solutions gagnant-gagnant qui protègent les intérêts de nos clients (franchiseurs et franchisés) à moyen et long terme et leur proposer un retour sur investissement quantifiable.
- > **Réactivité** : La réactivité est une des qualités pré-requises indispensables à la bonne réalisation de nos missions. Elle fait partie de l’ADN de notre équipe.



1 / Recherche de franchisés

“ Le recrutement de futurs partenaires en Franchise ou Commission Affiliation est aujourd’hui un axe stratégique de croissance des enseignes et des marques.”

Notre proposition

-

Identifier, recruter et accompagner les candidats dans leur projet de partenariat avec votre enseigne.

Nos services

-

Dans la gestion de ce projet nous proposons aux deux parties une large gamme de services :

- > Recherche de locaux
- > Aide à la négociation immobilière
- > Aide à la construction du Business Plan et de l’étude de marché
- > Recherche de financement
- > Mise en relation avec des agences pour la réalisation du magasin



2 / Recherche de locaux commerciaux

« ...Fort de 20 ans d'expertise acquise auprès des enseignes internationales dans le développement succursaliste, nous vous accompagnons dans l'implantation et le déploiement de votre réseau de magasins sur le marché Français »

Notre proposition

-
Au travers de notre agence immobilière, **Bluestone Expansion** nous accompagnons conseillons et protégeons vos intérêts dans toutes les étapes du développement, de la recherche à l'acquisition de vos futurs locaux.



Nos services

-
- > **Conseils** sur la pertinence et la qualité d'implantation en fonction de votre positionnement marketing.
- > **Détermination** de la valeur locative réelle de marché pour un ROI pérenne.
- > **Aide à la négociation** des opérations d'acquisition et ou de cession.

MADE IN RETAIL

WWW.MADEINRETAIL.FR



www.madeinretail.fr
contact@madeinretail.fr